



# 邱静平-LEN

求职目标：销售经理、市场经理、营销经理

时刻准备着!



## 基本信息

- 出生：1990.09
- 民族：汉
- 性别：男
- 微信：Sugus874604850
- 电话：+254700686408
- 邮箱：fastidum@163.com
- 籍贯：广东
- 住址：非洲肯尼亚内罗毕



## 个人简历

- 团队领导与战略执行：**具备从 0 到 1 组建并管理超 150 人团队的成功经验，善于制定市场战略并带领团队高效达成目标，团队销售目标完成率超 75%。
- 市场策划与业绩增长：**精通市场分析与推广策划，通过数据驱动的策略有效提升品牌市场份额与盈利能力，曾主导项目实现百万美元盈利。
- 渠道与客户关系管理：**拥有丰富的客户资源与渠道网络，擅长渠道开拓与精细化管理，并通过优化供应链与服务体系提升整体运营效率。

## 教育背景

2012.09-2014.07 中央广播电视大学 行政管理（大专）

主修课程：管理学、公共政策分析、政府绩效管理、公共经济学、行政法学等。

## 工作经历

2024.11-2025.8 深圳传音 (Transsion) 控股有限公司 (肯尼亚内罗毕)

工作描述：渠道主管兼零售主管

- 拓展并管理肯尼亚地区 ITTEL 手机及配件渠道，新增 30+ 零售合作伙伴，覆盖主要城市，渠道销售额同比增长 20%。
- 优化零售终端运营流程，通过标准化培训提升单店月均销售额 25%，配件销售占比提升至 20%。
- 主导市场调研与数据分析，制定推广策略，推动 ITTEL 手机市场份额提升 5%。
- 管理 75 人以上团队，通过系统培训与绩效管理，达成销售目标 75% 以上。
- 优化库存与供应链管理，提升库存周转率 20%，减少积压，保障高效运作。

2022.6-2024.09 FIRYALI SECOND HAND LIMITED (肯尼亚内罗毕)

工作描述：运营总监

- 主导 11 家二手服装连锁店从选址、设计到装修的全流程，建立标准化运营体系，运营效率提升 95%。
- 负责客户关系维护与财务监督，通过成本控制提升客户满意度并实现盈利增长。
- 设计并实施高效库存管理流程，库存周转率提升 90%，成本控制在预算范围内。

2019.04-2022.06 自主创业 (肯尼亚内罗毕)

工作描述：主理人

- 创立家庭旅馆并拓展至儿童内衣、机械贸易领域，统筹多业务运营，推动营收增长。
- 在疫情背景下积极探索多领域运营，积累了丰富的创业管理与资源整合经验。



## 所获证书

- 家电维修
- 计算机中级证书
- CET4



## 软件技能

Teamwork	80%	<input type="checkbox"/>
Leadership	75%	<input type="checkbox"/>
MS Excel	80%	<input type="checkbox"/>
MS Word	70%	<input type="checkbox"/>
PowerPoint	80%	<input type="checkbox"/>



## 个人特长



## 兴趣爱好



2017.08-2019.03 东南亚金谷子粮食贸易有限公司 (肯尼亚内罗毕)

### 工作描述:

项目合伙人

- 开拓大米、面粉等产品销售渠道, 客户覆盖多地, 年度销售额增长 30%。
- 主导物流与清关流程, 优化运输成本, 提升供应链效率。
- 建立产品质量控制与售后服务体系, 客户满意度提升, 退货率降低 15%。



## 项目经验

2023.03-2024.09 Dura poa second-hand collection 运营总监

- 将批发模式发展为 11 家以上零售连锁店, 构建品牌形象, 定位环保、时尚、实惠。
- 统一选址、装修与产品结构, 优化客户体验, 建立标准化运营与数据驱动的销售策略。
- 制定品牌推广计划, 提升品牌影响力与客户忠诚度, 项目期间实现盈利 150 万美元。



## 掌握技能

**办公技能:** MS Word、Excel、PowerPoint (熟练)

**语言技能:** 英语 (流利)、普通话 (母语)、粤语 (流利)

**团队技能:** 团队管理与培训、渠道拓展、市场策划、供应链优化、成本控制、数据分析



## 自我评价

具备丰富的非洲市场管理、销售拓展与团队领导经验, 成功运营多家连锁店铺与创业项目。善于整合资源、制定市场策略并推动业绩增长。个性沉稳, 适应力强, 具备出色的组织与沟通能力。