



王瑞丹 (Wendy)

求职意向: 外贸业务员

Email: 2368938315@qq.com Tel: +86 151-6112-7176 现居住地: 杭州

## 教育背景

### 常州大学 | 商务英语 (本科)

2016.09 - 2020.06

- 芬兰萨塔昆塔应用科技大学交换生 (2018.07-2018.12)
- 主修课程: 国际贸易实务、跨文化商务沟通、商务英语写作/听说

## 工作经历

### 外贸业务员 | 杭州慧果汽车配件有限公司

2020.9 - 2024.04

- 2021-2022, 阿里巴巴国际站运营, 新开店铺每月询盘10+, 成交率40%, 及时回复率98%
- 2022-2024 主导美洲市场开发, 新老客户销售额增长10%, 总订单金额突破一百万美金
- 通过多种形式开发客户 (展会, 海关数据, 社媒等), 参加2023年巴西Automec展会和上海法兰克福展
- 接待国外客户看厂验厂, 上门拜访客户, 保持与客户的良好关系
- 根据客户的情况制定相应的销售策略, 按月度 and 季度跟上级汇报执行情况并作相应调整
- 定期与客户召开视频会议, 了解客户痛点, 跟客户保持友好关系

### 外贸业务员 | 杭州广茂户外用品有限公司

2024.05 - 2025.4

- 开拓欧洲市场, 寻找户外家具行业有效潜在客户并建联
- 负责报价、样品开发、订单和出运, 入职一年跟单金额60万美金
- 进行客户分析, 为客户做专项推荐PPT, 为客户提供市场流行趋势分析
- 收集市场和行业信息, 为客户推荐爆款产品和新品
- 组织安排生产, 验货, 装柜等事宜, 跨部门沟通与协作

### 外贸业务员 | 杭州天地数码股份有限公司

2025.06 - 2025.10

- 开拓亚非市场, 寻找打印机耗材行业相关潜在客户并建联
- 利用多种方式获客: Google搜索, Linkedin, 海关数据, 各国企业黄页, 各类论坛辅助工具
- 入职4个月, 自主开发有效客户400个, 建联客户50个, 报价客户12个, 寄样5个, 意向下单客户潜力年10万美金
- 进行市场分析和供应商价格管理, 严格控制市场价格在合理水平

## 核心技能

- 专业技能: 国际贸易全流程 | 跨文化谈判
- 语言能力: TEM 8 | 英语口语良好 | 外贸邮件
- 数字工具: 富通/外贸猩ERP | CRM | EXCEL | PPT