

覃梅

求职意向: 海外销售专员 (驻非洲)

11 年龄: 23 岁

18268562606

浙江宁波

m2594463203@163.com



个人优势

- 销售实战:** 具备 1 年+外贸销售全流程实操经验, 能够独立负责从市场开拓、谈判签约到货款回收的全流程, 并且能独立完成销售目标
- 业务能力:** 独立开发非洲及欧洲客户, 成功达成 50+ 笔合作, 实现年销售额 80WRMB, 并通过 Facebook 自主开发单笔 20WRMB 订单的大客户
- 具备团队管理和培训经验:** 曾协助团队 leader 完成新成员培训, 具备带领本地团队的潜力和意愿
- 外派适应潜力:** 拥有极强的适应力、抗压能力及跨文化沟通意识, 个人比较目标驱动, 工作积极主动, 已为长期外派非洲工作做好身心准备

工作经历

2022.12-2024.02

浙江亿帆管业有限公司(五金建材行业)

外贸业务员

- 客户开发:** 通过 Google、Facebook、OKKI、阿里巴巴等平台开发非洲、欧洲等地区客户, 并成功与 50+ 位海外客户达成合作关系, 具备从 0 到 1 的市场开拓能力
- 销售全流程管理与服务:** 独立完成产品推荐、报价谈判、合同签署、单证处理 (CI, BL, PL) 及货款催收, 熟悉国际贸易完整链条; 并且成功在总年出货率方面达到 98% 完成度
- 客户关系与渠道维护:** 精细化维护 2000+ 平台客户, 通过定期互动提升客户粘性, 实践了渠道维护与品牌培育
- 团队协作与培训:** 积极参与团队复盘会议, 分享目标市场信息; 在业务成熟后, 协助团队 leader 完成新成员的培训工

2021.07-2021.09

全友家居 (家居家具行业)

销售代表

- 线下市场开拓与销售执行:** 根据公司营销战略, 制定个人计划并执行, 通过一对一上门拜访在节日活动前精准触达潜在客户, 成功积累了宝贵的一线面对面销售经验
- 私域流量运营与客户关系维护:** 独立创建并运营 15+ 客户微信群, 通过定期内容推送与互动, 进行线上客户维护、产品宣传与二次开发, 成功提升客户粘性与回购率, 初步展现了线上营销能力

2024.03-2025.03

深圳华讯检测技术有限公司

检测拍摄专员

- 销售支持与跨部门协作:** 连接销售部门与检测部门的枢纽, 负责提供高质量视觉化产品图片, 精准满足客户与国际认证 (CE, ROHS, EN71 等) 标准, 帮助前端销售业务员与客户达成订单合作
- 核心素质锻炼:** 拍摄处理 1800 种产品, 在严谨、高效的产品检测环境中锻炼了极致的细节关注度、合规意识、抗压能力与高质量交付成果的职业习惯

教育背景

2023.09-2026.06

长沙理工大学

人力资源 (本科)

2020.10-2023.06

湖南省外国语职业学院

应用法语 (专科)

- 主修课程:** 商务法语翻译、商务法语、法语应用文写作、国际市场贸易营销理论与实务、商务法语阅读、商务礼仪等

个人技能

语言能力: 普通话二乙, 具有良好的法语与英语听说读写能力, 掌握浏览法语专业文件及书籍能力

计算机能力: 熟练操作 Office 办公软件, 有过操作 OKKI 等 CRM 客户管理系统经验

驾照: C2 机动车驾驶证