

杨远航



个人信息

性别：男

出生年月：2000.04

电话：17700648636

邮箱：1608054146@qq.com

教育经历

武汉理工大学 本科 统计学 2018.09-2023.06

• 主修课程：数学分析、运筹学、抽样调查、多元统计分析、时间序列分析、数据结构与算法、统计案例分析、计量经济学、宏微观经济学

• 专业技能：数据分析处理能力，R 语言编程、统计软件 Matlab、统计软件 SPSS 操作经验；将经济学视角与统计学结合，利用统计方法，基于经济理论，对经济现象进行定量分析。

谢菲尔德大学（英国） 硕士 国际贸易 / 国际商务 2024.09-2025.10

• 主修课程：会计与金融管理、市场营销、供应链管理、人力资源管理、国际人力资源管理、企业经营战略管理、欧洲商务

• 专业技能：运用所学的商业知识（如市场营销、财务、会计、运营、人力资源）全景式地分析企业如何建立和维持竞争优势。

对企业内外部环境分析：宏观环境（PESTEL分析）、行业环境（波特五力模型）；企业资源与能力分析、企业价值链和核心竞争力分析。

英语口语沟通能力，雅思分数 6.5。

实习经历

河南恒星科技股份有限公司 外贸业务员（光伏/半导体耗材） 2025.10-至今

• 工作内容：

客户开发与沟通：

能够通过 LinkedIn、电子邮件、拨打电话等多种渠道进行客户开发与持续沟通。

熟练处理阿里巴巴国际站询盘，完成从产品介绍、报价到后续跟进的全流程客户对接。

具备商务接待经验，完成海外客户到访的全程接待，陪同客户拜访并进行深入交流，组织并引导客户参观工厂生产线，就产品细节与市场趋势进行专业探讨。

订单执行与跨部门协作：

作为业务与生产部门的桥梁，能根据订单要求准确编制生产通知单，并与跟单员协作，完成海运委托、价格核算等关键文件的审核与提交工作，确保订单顺利执行。

客户关系与问题解决：

能妥善处理客户质量投诉，与生产部门协作定位问题，并出具调查与改进报告，有效维系客户关系与公司声誉。

郑州大展红旗汽车4S店 管培生（计划员） 2023.06-2023.10

• 工作内容：

需求预测与计划制定：根据历史数据、季节因素、厂家促销活动、店内营销活动等，预测未来一段时间（周、月、季度）的不同车型需求量，向销售总监提交向第三方供应商采购计划。

库存管理：监控各类车型和车辆配件的库存数量，跟踪订单状态补充库存，保证资金周转率。

系统维护：熟练使用DMS（Dealer Management System，经销商管理系统）进行库存数据的录入、调整和查询，确保系统数据与实物一致。

数据统计分析：监控每日、每月到店客户数量和车辆销售、试驾情况。监控和统计每日、每周、每月分析车辆库存周转率、资金占用等关键指标（KPI）并制作报告。

• **项目经验：**（管培生轮岗）：在培养阶段，主要在不同岗位轮岗，实际了解并辅助完成不同岗位的工作内容，主要包括：

计划员：上述计划制定、库存管理、系统维护、数据统计分析等工作。

销售顾问：接待客户、介绍产品、安排试乘试驾、报价谈判、促成交易、办理贷款 / 保险手续、交付车辆。

DCC电话邀约员：根据汽车之家、懂车帝等app线索，电话联系并挖掘潜在客户，了解客户的购车预算、意向车型、预计购车时间，将客户邀约到店。

参与外展活动：负责展会现场布置，在外展过程中负责参展车辆的介绍与客户开发。



自我评价

- 具备统计学与国际贸易的复合知识背景，擅长以数据驱动决策，结合商业战略视角解决实际问题。在河南恒星科技的外贸业务实践中，积累了从客户开发、订单执行到跨部门协作的全流程经验，展现出优秀的沟通能力与问题解决能力
- 在汽车4S店的管培生经历中，通过多岗位轮岗实践，不仅熟练掌握了需求预测、库存管理、客户开发等具体业务技能，还培养了良好的沟通协调能力和跨部门协作意识。在数据统计分析工作中，能运用R语言、SPSS等工具高效处理数据并形成分析报告，为业务决策提供支持；在客户接待与邀约工作中，展现了较强的亲和力与目标导向意识。
- 拥有雅思6.5分的英语水平，具备良好的英语口语沟通与英文资料阅读能力，能适应国际化的工作环境。学习能力强，对新岗位、新技能有快速的适应与掌握能力，工作中认真负责、积极主动，注重细节与结果，有志于在外派类工作中为企业发展贡献力量。