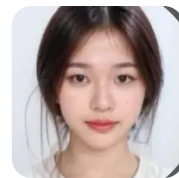


# 黄凤娟

女 | 23岁 | 15322351422 | 2047678718@qq.com  
2年工作经验 | 大客户代表 | 期望薪资: 8-13K | 期望城市: 广州



## 个人优势

善于观察与思考, 吃苦耐劳, 待人热情, 情绪稳定, 心理承受内力强, 做事灵活变通, 能迅速应对突发事件, 且抗压能力极强, 可全职工作。交流方面开朗外向, 做过软件销售与医药器材销售, 对销售工作有着极大热情。

## 工作经历

**上海罗捷物联网技术有限公司** 渠道销售 2024.12-至今

### 内容:

- 大客户开发与维护:** 负责医疗物联网领域(如智慧医院、远程医疗、医疗设备物联网等)重点客户的开拓, 包括各级医院、医疗集团、医疗器械厂商等, 建立长期稳定的合作关系, 完成年度销售指标。
- 需求挖掘与方案对接:** 深入了解客户在医疗信息化、设备联网管理、数据监测等方面的需求, 结合公司产品(如物联网传感器、数据管理平台等)制定定制化解决方案, 推动方案落地与合同签订。
- 销售全流程管理:** 主导从客户接洽、需求沟通、方案演示、商务谈判到合同履约的全流程, 协调技术、售后等团队保障客户需求落地。
- 跨部门协作与资源整合:** 与内部技术、研发团队协作解决客户技术疑问, 协调供应链确保产品交付, 同时联动市场部门开展行业展会、客户沙龙等活动, 提升品牌在大客户群体中的影响力。

### 业绩:

- 一年内与设计院组织了三场20人以上的技术交流会议。
- 年签订合同达160万

**壹休科技有限公司** saas软件销售 2024.05-2024.12

### 内容:

- 负责开拓市场, 通过陌拜以及邀约客户上门拜访展示产品
- 电话邀约客户
- 熟知产品, 精通产品痛点与亮点

### 业绩:

- 连续两个月每日拿到客户资源最多
- 业绩平均两万每月
- 小组连续三个月做到销冠

**广州永信信息技术有限公司** 外贸 2023.12-2024.03

- 负责Cisco、Samsung、联想等品牌的企业级存储设备及服务器等产品线的海外市场推广与销售,** 深入学习产品规格、技术参数、应用场景及行业适配方案, 定期开展竞品对比分析, 精准挖掘海外客户需求。
- 独立开发与维护海外客户,** 通过邮件、国际社交平台等渠道拓展客户资源, 高效处理询盘、报价、商务谈判、合同签订等外贸业务, 保障订单稳定转化。
- 对接公司分配及自主开发的海外客户群体,** 跟进订单生产、备货、发货、物流跟踪等环节, 协调内部供应链与外部物流资源, 确保订单按时交付。
- 定期回访海外客户,** 收集市场动态与产品反馈, 优化销售策略, 维护长期稳定的合作关系, 助力公司海外业务拓展。

## 教育经历

广州软件学院 本科 软件工程

2021-2025

专业排名: 前20%

主修课程: 软件工程、计算机网络、软件测试、C++、C语言

与团队一起进行基于病害识别的迁移机器学习迁移模型, 迁移学习既根据人类能掌握的举一反三的能力, 对模型算法做调整使其然后能应用于某个行业或事件。项目已在校园内公示, 发表核心期刊论文一篇, 研究报告一篇。

## 社团经历

广软网络中心 部长

2021.10-至今

主要负责协调组织各部门关系, 对网络中心系统进行维护, 每年招新, 举办主题活动吸引视线, 并且在校内校外拉取赞助, 做活动经费

## 资格证书

驾驶证C2 大学英语四级 计算机一级