



# 王晓玉

求职意向：外贸实习生

## 基本信息

学历：研究生

生日：2001.06.13

电话：18638769149

邮箱：1921433543@qq.com

住址：广东省深圳市龙岗区

## 个人特质

- 积极主动，责任心强，能够在压力下保持高效工作，确保任务按时完成。
- 具备风险思维，善于提前预判风险，并及时作出相应的应对预案。
- 超强沟通能力，跨部门沟通与协调，确保传达信息准确畅通。



## 教育背景

2019.09-2023.6 河南财经政法大学 市场营销/本科

2024.09-2026.6 莫斯科大学 国家和企业人力资源发展管理/研究生



## 工作经历

2025.06-2025.09

宁波比恩卫贸易有限公司|外贸业务员

聚焦欧美地区定制箱包市场，全面负责该区域业务开发与全流程运营工作。

整合网易外贸通、阿里巴巴国际站及公司独立站三大渠道，通过邮件、电话、即时聊天软件等多方式与客户建立深度对接，精准挖掘客户定制需求，推进订单洽谈与签约落地。订单达成后，全程跟进工程生产进度，核对产品质量，统筹发货物流等后续事宜，确保客户交付体验。任职期间，最大单笔定制订单西班牙:DDP \$1.2/pcs，订单总量 106 万个，金额达\$127.2 万，毛利率达 20%，高效完成工作目标。

2023.06-2024.09

深圳市杰奇数码科技有限公司|外贸业务员

专项负责美国地区 AVAPOW、NEXPOW 两大品牌汽车启动电源的业务开发工作。依托网易外贸通及公司独立站渠道，主动开发潜在客户，通过多渠道沟通工具与客户高效对接，清晰确认产品定制需求、交付周期等核心要点，精准发送报价、推进谈判进程，推动订单顺利签约。同时，跟踪发货流程，保障订单按时、按质交付。任职期间，最大定制订单，加州 DDP \$87/pcs，订单总量 20 万个，毛利率 15%，达成订单总额\$1740 万，有效拓展了美国区域市场份额，提升品牌海外影响力。



## 个人技能

**外语能力：**英语 CET-6 水平，具备良好的英语听说读写能力，与客户流畅沟通。

**办公软件：**熟练掌握 WPS,Office 套件，能够高效处理各类文档和数据。

**团队合作：**具备优秀的组织协调能力，擅长团队合作，能够发挥自己专长协助团队高效完成任务。



## 自我评价

1.业务经验丰富：具备外贸业务员实战经验，熟悉定制箱包、汽车启动电源两大类海外业务全流程，擅长欧美市场开发、客户对接与订单操盘，能高效完成从获客到交付的全链路工作。

2.获客与执行能力突出：熟练运用网易外贸通、阿里巴巴国际站、公司独立站等多渠道获客，可通过邮件、电话等沟通方式精准挖掘客户需求，推进报价谈判与订单签约，全程跟进生产、物流及交付，保障订单顺利落地。

3.市场与拓展能力较强：具备敏锐的市场洞察力，熟悉欧美核心市场需求特性，能结合产品特点制定针对性拓展策略；曾操盘大额定制订单，具备优秀的业务突破能力。