

胡勇

10 年及以上经验 | 本科 | 男 | 已婚 | 求职方向: 采购/供应链

求职状态: 目前正在找工作

联系电话: 150 1600 3535 (微信号 h150y1600)



最高学历

学历: 本科

专业: 自然地理与资源环境

学校: 华东地质学院

最近工作

公司: VG农业公司

职位: 供应部经理

行业: 农业生产

求职意向

到岗时间: 面议

工作类型: 全职

期望地区: 珠三角城市、国外

期望待遇: 20000-36000 元/月

求职方向: 采购/供应链

职业技能/自我评价:

- 1) 本人有多年外贸从业和供应链管理的经验, 熟悉整个进出口贸易的工作流程(采购和销售)。
- 2) 善于沟通协调和安排各种贸易活动, 能妥善处理贸易商、工厂和客户之间的各类问题。
- 3) 具备一定的品质和材料知识, 对产品成本具备一定的分析和议价能力。
- 4) 拥有较丰富的海外(东南亚和非洲)工作和生活的经验。
- 5) 具有良好的合作精神, 能够很好的完成上级交代的工作。
- 6) 能够较熟练地听说广东话和英语。

工作经验/社会实践

2025-10 ~ 当前 | VG农业(加纳)有限公司 | 供应部 | 供应部经理

行业类别: 生产/制造/加工 | 性质: 私营企业 | 规模: 150-200 人

描述:

本人主要负责管理公司的采购部和进出口部, 安排生产设备、建材、MRO物资和生产相关工具耗材等的采购(从中国、当地直采)、进出口清关、物流等相关工作。同时也负责公司蔬菜产品的出口工作的安排。

- 1) 供应链体系的搭建: 负责公司的物资采购、物流配送、生产配套等全链路的搭建和管理, 协调各农业项目间的资源灵活调配, 保障农产品的生产和出口、项目建设等供应链链路畅通。
- 2) 采购与供应商管理: 搭建统一的供应商管理体系, 开发加纳本地的优质供应商, 主导重大采购谈判, 把控成本, 维护核心合作关系, 保障供应稳定。
- 3) 团队与风险管控: 组建并管理供应链团队, 培养加纳本土人才; 联动公司各部门 / 项目协同运作; 建立供应链风险预警机制, 防范采购、物流、仓储等各类风险。

因工作的需要, 平时外联与政府相关部门人员(农业部、检验检疫局、海关、税务、贸工部、蔬菜出口协会等)保持了良好的关系。

2021-04 ~ 2025-06 | NK运输(莫桑比克)公司 | 采购部 | 采购部经理

行业类别: 矿业服务 | 性质: 外资企业 | 规模: 600-800 人

描述:

公司为莫桑比克重要的矿服企业, 主要承接当地煤矿的挖采和运输业务。

本人主要负责管理公司的采购部, 安排各类矿卡和设备整车(同力/临工/柳工/重汽/陕汽/三一/山推等)、配件、MRO 物资和相关工具的采购(从中国、当地及周边国家直采)、进口清关、物流等相关工作。

工作期间, 建立和完善了公司的采购工作流程, 主导搭建和优化了供应链体系, 为公司降本增效做出了较大的贡献。

- 1) 供应链体系的搭建: 负责公司的物资采购、物流配送、生产配套等全链路的搭建和管理, 协调各项目间的资源灵活调配,

保障生产、项目建设等供应链的链路畅通。

2) 采购与供应商管理：搭建统一的供应商管理体系，维护与国内主机厂的良好合作关系；开发莫桑本地及周边国家的优质供应商，主导重大采购谈判，把控成本，维护核心合作关系，保障供应稳定。

3) 团队与风险管控：组建并管理供应链团队，培养莫桑本土人才；联动公司各部门 / 项目协同运作；建立供应链风险预警机制，防范采购、物流、仓储等各类风险。

因工作的需要，平时外联与政府相关部门人员（海关、税务、矿业部、交通和物流部等）保持了良好的关系。

2017-01 ~ 2020-01 | CY(柬埔寨)有限公司 | 国外事业部 | 采购经理

行业类别： 生产/制造/加工 | 性质： 私营·民营企业 | 规模： 150-200 人

描述：

本人主要负责管理公司的采购部，安排生产设备与物料、MRO物资和生产相关的工具耗材等的采购（从中国、当地及周边国家直采）、进口清关、物流等相关工作。

1) 负责公司的物资采购、物流配送、生产配套等供应管理，保障工厂生产活动的顺利进行。

2) 开发柬埔寨本地的优质供应商，主导重大采购谈判，把控成本，维护核心合作关系，保障供应稳定。

3) 组建并管理采购团队，培养柬埔寨本土人才；与公司各部门间联动协作。

因工作的需要，平时外联与政府相关部门人员（海关、税务、工业部、交通和物流部等）保持了良好的关系。

2009-06 ~ 2016-10 | 广州市好美特实业有限公司 | 采购部 | 采购主管

行业类别： 贸易/商务/进出口 | 性质： 私营企业 | 规模： 20-50 人

描述：

本人负责公司采购部的管理、新产品的开发和采购，发展相关的合作供应厂商；根据客户的订单要求制定采购计划和验货标准，监控具体产品的品质、生产和出货等事宜。

工作期间，良好地保持与供应厂商间的沟通和协调，解决产品开发和订单处理过程中遇到的各类问题，对产品的功能、品质、成本等具备一定的分析和议价能力。

2002-08 ~ 2008-12 | 东莞市雅尚电器有限公司 | 业务部 | 外贸主管

行业类别： 生产/制造/加工 | 性质： 民营企业 | 规模： 100-200 人

描述：

本人负责业务部门的管理和新产品开发项目的管理，包括与国外客户的商谈、订单确定，并与工程、采购和生产等相关部门协作，管理并跟进从产品开发到出货等相关事宜。

工作期间，熟悉了相关产品的主要功能和结构，具备了一定的工程/材料/品质等相关知识。

教育经历

1997-09 ~ 2001-07 | 华东地质学院 | 自然地理与资源环境 | 本科

语言能力

英语：熟练 | 粤语：熟练 | 国语：精通

联系方式

联系方式： 150 16003535（微信号h150y1600） 广东惠州

邮箱： 10613995@qq.com