

李粤辉

硕士|28岁|19961100015

目标职位：驻非商务后勤（驻工厂）|lyhol@foxmail.com

教育经历

河北大学

2023.9-2026.6

学术型硕士，中国近现代史专业

河北保定

- 核心技能：Python数据抓取、海量文献逻辑重构
- 荣誉：国家学业奖学金（2次）

贺州学院

2015.9-2018.6

大学专科，市场营销专业

广西贺州

工作经验

东莞市威隆电镀设备有限公司

2025.8-2026.1

项目烤炉与自动线负责人

东莞常平

- 按图纸安装高温固化炉、悬挂链轨道及热风循环系统。主导焊接与搭建，确保结构精准。带队分工作业，验收尺寸与焊缝。一次通过安装验收。
- 工期紧任务重，无休完成输送链与固化炉制造，连续48天现场攻坚。协调材料与人力，把控每日进度。提前完成项目要求。

成都创世纪教育集团

2018.4-2022.4

品牌运营

四川成都

- 负责本地saas化营销工具的数据监控与分析。核对系统数据与实际结果是否一致，比如推广通费用消耗与门店实际试听；主动发现追踪研判异常数据，比如高消耗无转化的转化策略；跨部门对账，例如和销售客服部门确认业绩归属、和财务核对预算消耗以及处理同异业机构的转介绍分销费用。
- 以周、月、季、年为周期输出报表，并在项目关键节点完成后进行专项统计，进行环比分析，构建对业态发展、营销态势及项目状态的认知，支撑市场业务决策。
- 针对成都海帆品牌特性与竞品动态，制定差异化社交媒体传播计划，带领团队持续产出多条10W+流量的抖音作品，单条视频最高转化客户超20人次、转化金额超20万，表现出远超竞品的品牌内容影响力。

上海震旦办公自动化销售有限公司

2017.11-2018.3

实习营业

上海静安

- 客户开发：每日陌拜15-30家客户，并回访4-8家已成交客户，记录客户信息、需求、跟进状态，覆盖写字楼、小型工作室等高频场景。通过分析客户需求提供针对性解决方案并维护长期关系，有效促成多笔交易。
- 团队协作：面对实习期的业绩挑战，个人超额完成客户开发指标，主动协助两位同事进行客户跟进与开发，通过经验分享与分工协作，最终推动整个小组共同达成业绩目标。

技能特长

- 英文能力：英语四级。口语流利，可作为工作语言。
- 办公软件：Excel（数据透视表、VLOOKUP、基础公式）、PPT、Word。
- 数据分析：Python（数据抓取与清洗）、统计能力
- 实操：C1D驾照，2万+公里。焊接、叉车、红十字急救员证。

个人优势

- 数据分析与逻辑思维：具备Python数据处理能力，能从结构/非结构化信息中提取关键线索、识别逻辑矛盾。历史学训练的信息溯源与归因方法，可支撑订单异常排查与问题单据研判。
- 沟通与团队协作：跨设备制造、教育、销售等多行业经历，能快速融入不同背景团队，推动信息对齐与任务协同。主动补位，协助同事达成共同目标。
- 细致与严谨：硕士阶段处理大量史料文献，具备高强度信息核对、交叉验证与异常识别能力。电镀项目周期安全巡视中发现焊接构件融化主输电线路风险，避免安全事故。